

金属板保護フィルム商社の「城山」

今期スキッド用木材拡販へ

納入先実績倍増目指す

意匠性金属板保護フィルムの販売、加工を手掛ける城山（本社・名古屋市名東区、社長・加藤隆介氏）は今年度（2024年5月期）、鋼板やコイルを搬送するスキッドに適した木材製品の拡販に注力する。従来のラインアップから樹木の種類を増やすとともに周知活動を推進し、納入実績を現在の倍まで伸ばしたい

同社は主力の表面保護フィルムの販売数量増につなげるため、ラミネート設備や粘着剤の除去剤なる木材の仕入れ先を開拓し、自社製

なじ鋼板加工に関連する製品を販売、開発していく

着き、現在流通するスキッド用木材と同等の強度を有する新たな樹種を調査するめどが立ったこと

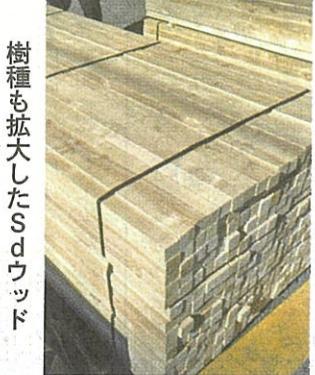
から、Sdウッドの販売拡大を今期の重いテーマとした。

Sdウッドは高品質、高強度、かつ建材と同様のKD処理（人工乾燥）納入先を順調に増やす

良好、ペテンオペレーターでも組み立てしやす

が不足するワッドラッシャーが発生。材料が建材へ集中したことで、同商品の供給が不安定になった。しかしこの問題が落ち込み、現在流通するスキッド用木材と同等の強度を有する新たな樹種を調査するめどが立ったことから、Sdウッドの販売拡大を今期の重いテーマとした。

加藤社長は「Sdには「shirayama dry」のほか、SDGsの「Sustainable Development」の意味も込められており、経済合理性と環境配慮性の両立を目指せる素材と考えている。高い機能、環境対応の双方をアピールしながら、販路を広げていきたい」としている。



樹種も拡大したSdウッド

4年5月期）、鋼板やコイルを搬送するスキッドに適した木材製品の拡販に注力する。従来のラインアップから樹木の種類を増やすとともに周知活動を推進し、納入実績を現在の倍まで伸ばしたい

同社は主力の表面保護フィルムの販売数量増につなげるため、ラミネート設備や粘着剤の除去剤なる木材の仕入れ先を開拓し、自社製

なじ鋼板加工に関連する製品を販売、開発していく

着き、現在流通するスキッド用木材と同等の強度を有する新たな樹種を調査するめどが立ったこと

から、Sdウッドの販売拡大を今期の重いテーマとした。

Sdウッドは高品質、高強度、かつ建材と同様のKD処理（人工乾燥）納入先を順調に増やす

良好、ペテンオペレーターでも組み立てしやす

い特長を有し、合板材1

きたい」としている。